



Her står (fra venstre) Bo Larsen, Mirko Sørensen og Ole Christensen sammen med fem af de foreløbig seks "typer", kampagnen har udstillet rundt om i bybilledet. Foto: Peter Friis Autzen

Det kræver sin type at gå egne veje

Fredericias autoriserede Suzuki-forhandler skød for et års tid siden gang i en helt særlig kampagne, der rykkede markedsføringen ud på p-pladser og andre steder i den virkelige verden.

GLIMT I ØJET

Peter Friis Autzen
pfr@ufm.dk

FREDERICIA: Et glimt i øjet og måske endda et lidt flojet grin. Det - og en stor kuffert med udklædningsstøj - er hovedingredienserne i en markedsføringskampagne. Fredericias Suzuki-forhandler har haft gang i hele året.

Kampagnen har afstedkommet en del reaktioner i butikken på Vesterballevej i Snoghøj, hvor Henrik Christensen Fredericia A/S holder til. Det fortæller forhandler og indehaver Ole Christensen, der for et års tid siden satte gang i kampagnen sammen med Bo Larsen fra kommunikationsbureauet Creazion i Middelfart.

- Vi ville lave vores egen kampagne specifikt for butikken i Fredericia. Det skulle være anderledes og gerne

med et glimt i øjet. Og så havde Bo den her idé, som vi ret hurtigt slog til på, siger Ole Christensen.

Idéen var at køre udstillingsbiler ud i virkeligheden og stille forskellige papfigurer ved siden af dem. Figurene skulle vise udvalgte, karikerede arketyper og vise, at der også findes en Suzuki til netop den type.

Papfigurerne skulle være sjove og afslappede. Og det blev de. Endda i en grad, der ofte har fået folk til at tage selfies sammen med figurene og bilen.

Pæner i sit normale tøj

Men hvem skulle stille op i udklædningsstøj og lade sig forevige som de forskellige, overdrevne typer, der var ansigt på kampagnen?

- Jeg skulle ikke selv, siger Ole Christensen og fægtet afværgende med armene for



En af kampagnens figurer, den med en teenagere søster og hendes lillebror, har to gange fået hovederne brækket af. Men derudover har der kun været positive tilbagemeldinger på den usædvanlige kampagne, siger Ole Christensen. Foto: Peter Friis Autzen

VI lavede vores egen kampagne. Og nu ved folk i hvert fald, at der ligger en Suzuki-forhandler her i Fredericia.

OLE CHRISTENSEN

an sig.

I stedet spurgte han Mirko Sørensen, der er sælger i den kombinerede Peugeot og Suzuki-forhandler.

- Jeg syntes, at det lød sjovt. Så jeg sagde ja uden rigtig at have brugt tid på at tænke over tingene, siger den 31-årige fredericianer.

Han lod sig klæde ud i da-

metøj, sparkedragt, racerko-redragt, jagttøj og meget andet. Og der blev grinet igenem under det timelange fotoshoot. Billederne endte som kropestore papfigurer.

- Siden er jeg blevet genkendt på gaden, hvor folk spørger, om ikke det er mig fra typefigurerne. Og i butikken siger kunderne, at jeg ser pæner ud i mit eget tøj, siger Mirko og ser helt lettet ud.

- Men min kæreste synes, at figuren er pinlige, tilføjer han og ser næsten ud til, at også det er en del affomøjelsen.

Måske mere på vej
Papfigurerne, som i virkeligheden er af vejrbestandig aluminium og plastik, har fungeret efter planen.

- Nu ved folk i hvert fald, at der ligger en Suzuki-forhandler i Fredericia, siger Bo Larsen.

Figurene har været stillet op på flere p-pladser - efter aftale med ejerne. Og også andre steder, hvor de skaber opmærksomhed uden at forstyrre trafikken.

Figurene er eftertragtede som selfie-baggrund. En enkelt af figurene har dog tabt hovedet.

- Figuren, hvor Mirko både er en storesøster og en lillebror, har to gange fået begge hovederne brækket af, siger Bo Larsen.

Kampagnen har kørt sideløbende med butikken øvrige markedsføring siden nytår og er formentlig medvirkende årsag til, at kendska-



Figurene er udstyret med et stel-skelet, som står fast med en plade ind under udstillingsbilens ene hjul. Det gør, at de ikke valter i vinden. Og alligevel er de til at flytte rundt på, som Mirko Sørensen, Bo Larsen og Ole Christensen her gør. Foto: Peter Friis Autzen

bet til butikken er steget.
- Vi tog en chance ved at gå vores egne veje. Det virke-

de. Og måske vil vi lave flere figurer fremover, siger Ole Christensen.



Tlf. 65 45 53 70 - Mail: erhverv@jfm.dk

Erhverv+

En del af Jysk Fynske Medier



Nu kan du forkæle din bil med PAVA i Lillebælt!

PAVA udvider med endnu et center i dit område, så du nu også kan give din bil kvalitet.

Kig forbi og få en snak om rustbeskyttelse!
- husk vi har online booking



PAVA Lillebælt | Fynsvej 47 | 5500 Middelfart
76 40 11 99 | www.pavalillebaelt.dk

- den originale

*Kan ikke kombineres med andre rabatter.

7 ÅRS
GARANTI

kia.com

XCEED

KOM TIL PREMIERE

OPGRADER TIL
XCEED EDITION-
UDSTYRSPAKKE. VÆRDI
39.993 kr.

FOR KUN 10.000 KR.
EKSTRA
KUN TIL COMFORT



1.0 T-GDI COMFORT

PRIS FRA
274.999 kr.

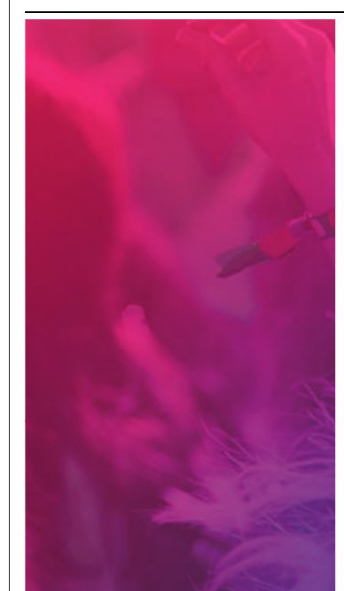
PRIS INKL. EDITION-UDSTYRSPAKKE
FRA **284.998 kr.**



The Power to Surprise

AUTOMAT
VESTERGAARD

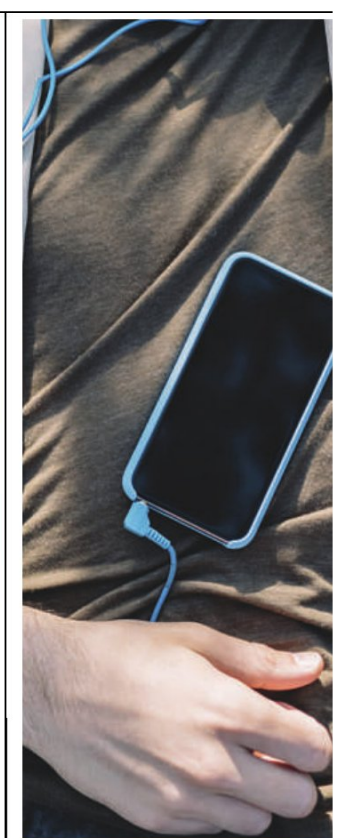
viden om køretøjer



skala.fm
mærk beåret - sammen

Op til 5000,-
for din
skrot bil
Vi afhenter gerne

www.autoophug.dk
tlf. 40 33 29 24
Børkop



Følg os på Facebook

www.vlr.dk

Find os i appstore

RADIO **VLR**

DIN EKSPERT
I FLOTTE OG
KREATIVE
GARDIN-
OPSÆTNINGER
Over 35 års

Chris
gardiner
Jonas Hansen 8 - Tårnvej
1000 Fredericia - 70 21 16 40 49
www.chris-gardiner.dk
Mobil 20 14 40 89

SKJOLDS VÆRKSTED

Vi bruger kun kvalitets-
reservedelev med 3 års
garanti.

Værkstedets
timepris er
KUN

pr. time **340,-**
+ moms



VI ER KLAR MED OMRÅDETS BEDSTE PRISER

75 86 09 86 - 23 27 83 27

www.skjolds.com

• Alt i autoreparation
• Dækcenter
• Synsklargøring
• Testudstyr til alle
mærker
• Åbent man.-fre.
kl. 8-17
• Mulighed for gratis
lånebil.

SKJOLDS VÆRKSTED
TIUFKARVEJ 8
5140 STRUP
7000 FREDERICIA

Xceed-forbrug ved blandet kørsel 15,6 km/l. CO₂: 145 g/km
Modellen er vist med ekstraudstyr. 7 års fabriksgaranti dog maks. km 150.000. Priserne er ekskl. eventuelt farvetillæg.

Magnus Lovstad Moslund
Kia ansvarlig
Tlf. 30 57 12 37



ÅBNINGSTIDER | man-fre 9.00-17.30 · lør 11.00-14.00 · søn 11.00-16.00
FREDERICIA | Strandvejen 220 · 7000 Fredericia · Tlf. 75 92 36 11 · autohuset-vestergaard.dk

Karvil Biler A/S
Vejlevej 52 - 7000 Fredericia
Tlf. 75 92 65 00
vejlevej52@karvil.dk

Karvil Biler

Book tid online
på **Karvil.dk**

ER DIN BIL OVER 5 ÅR?

VI TILBYDER AUTORISERET SERVICE 5+

CITROËN

KR. 1.398,-

HYUNDAI

KR. 1.495,-